

Descripción general

La temática asignada a cada estudiante será el hilo conductor para la presentación final (prevista para la última semana).

Cada una de las entregas a realizar durante las semanas de trabajo libre (aquellas que no son las 4 semanas intensivas de Odoo) se ha de entregar en la plataforma con límite finalización de la siguiente semana. (Ver tareas en Moodle)

La asistencia a prácticas sólo es obligatoria en las 4 semanas intensivas de Odoo y las presentaciones finales.

Recordad que si se quiere participar en la asignatura mediante evaluación global (no continua) es necesario comunicarlo al profesorado.

Entrega 3

Objetivo – Completar la presentación con opiniones de clientes y usuarios.

Entregable – PDF [incremental – sobre el de la práctica 2] de diapositivas generado por herramienta de presentación en la nube (Google Spreadsheets, Canva, etc.) Y documento con las notas para el orador.

En la descripción de la tarea se debe de incluir el enlace URL a la presentación.

Nota: El gestor de diapositivas en la nube que se utilice puede ser cualquiera con la única condición que se podrá compartir el resultado final editable con el profesorado y genere documentos pdf o similar para entregas intermedias.

Tareas – A) Completar diapositivas con opiniones de usuarios del producto concreto.

1.- Empleando Capterra o Similar. (Capterra es uno de los mayores directorios de herramientas software del mundo) hay que crear varias diapositivas (puedes elegir tu el número que consideres) que expliquen:

- Puntos a favor mas comentados (al menos 10) de la herramienta (extraídos a ser posible de opiniones de usuarios).
- Puntos en contra mas comentado (al menos 10) de la herramienta (extraídos a ser posible de opiniones de usuarios).

2.- Modelo de negocio. En varias diapositivas detalla como es el modelo de negocio de la empresa y si hay posibilidades de negocio para entidades ajenas a la empresa principal.

URL de inspiración sobre modelos de negocio en software:

- <https://www.door3.com/es/blog/software-business-models-choosing-the-right-strategy-for-success>
- <https://www.iebschool.com/blog/modelos-negocios-digitales-mas-utilizados-digital-business/>
- <https://www.embroker.com/blog/software-business-models/>

Importante: Al ser una presentación, con motivos de limpieza de las diapositivas y su diseño se pueden utilizar textos cortos o directos en las mismas, **PERO**

se han de complementar con las notas para el presentador con los textos completos. Si el sistema no tiene notas para el presentador se han de incluir en texto adicional generado por un editor de texto.

Nota LLMs – Si se utiliza material directamente obtenido de Chatgpt o herramientas similares, el estudiante ha de realizar el esfuerzo de validarlo, hacer dicho texto suyo, y que este sea coherente y defendible. (Nota: cuidado con las referencias generadas por LLMs que suelen alucinar bastante).

En el caso concreto de herramientas comerciales estas precauciones tienen que ser extremas porque se desconoce el año en el que la herramienta LLM ha podido obtener la información y la fuente correspondiente.